1.

**Termín:** 16.6.2020

**Názov:** Predajné e-tendre a firemný svet

**Miesto:** On-line webinár

**O akcii:**

Je všeobecne známe, že elektronizácia nákupných procesov sa teší veľkému úspechu. Popritom, že sa rozprávame o vysokých finančných úsporách, je potrebné vziať do úvahy aj časové úspory, jednoduchú archiváciu a dohľadateľnosť a vysokú mieru transparentnosti. Môže tomu byť rovnako aj keď sa pozrieme na elektronizáciu z pohľadu predaja? Určite áno!  Preto Vás pozývame na webinár, kde sa môžeme spolu o týchto možnostiach porozprávať.

**Program:**

**Štart:** 13:00 hod., dĺžka 60 min + 15min (diskusia)

1) Prečo je dobré elektronizovať?

*zrýchlenie procesov / úspora transakčných nákladov / prostriedok inovácie / zvýšenie počtu a komfortu súťažiacich*

2) Čo sa dá predávať pomocou elektronických prostriedkov?

*od dopravných prostriedkov po stroje / nadbytočné zásoby / šrot / čo funguje a naopak neprináša očakávaný efekt*

3) Možnosti ako predávať elektronicky

*ako začať / príklady z praxe / typy a triky / možnosť prepojenia s webovou stránkou / z pohľadu vyhlasovateľa / z pohľadu súťažiach*

4) Diskusia

**Profil: Jirka Š. + Martin M.**

2.

**Termín:** 24.6.2020

**Názov:** Predajné e-tendre a verejný sektor

**Miesto:** On-line webinár

**O akcii:**

Prinášajú elektronické tendre na prenájom a predaj všeobecného, štátneho, verejného majetku finančné a časové benefity pre organizácie? Čo všetko ide takto ponúkať a aké sú zákonitosti e-tendrov? Je všeobecne známe, že elektronizácia nákupných procesov sa teší veľkému úspechu a prečo teda nepoužiť tieto vedomosti aj v oblasti správy a nakladania s verejným majetkom?

Od tendrov na prenájom bytov, nebytových priestor po drobné súťaže na vecí zo strát a nálezov.

Pár typov z praxe a námetov do budúcna.

**Program:**

**Štart:** 9:00 hod., dĺžka 60 min + 15min (diskusia)

1) Prečo je dobré elektronizovať?

*transparentnosť / archivácia / osobný rozvoj zamestnancov / zrýchlenie procesov*

2) Čo sa dá súťažiť pomocou elektronických prostriedkov?

*od bytov po vianočné stánky / prenájom verzus predaj / príklady z praxe*

3) Možnosti ako predávať elektronicky

*ako začať / typy a triky / možnosť prepojenia s webovou stránkou / z pohľadu vyhlasovateľa / z pohľadu súťažiach*

4) Diskusia

**Profil: Krista K. + Martin M.**

3.

**Termín:** 30.6.2020

**Názov:** Jednoduché on-line verejné obstarávanie

**Miesto:** On-line webinár

**O akcii:**

Už to budú pomaly dva roky od kedy máme povinnú elektronizáciu pre zákonné, resp. podlimitné a nadlimitné zákazky. Avšak, aké všetky možnosti nám elektronizácia ponúka? Webinár je určený na to, aby sme sa spoločne pozreli aké všetky úkony sa dajú zahrnúť do elektronizácie aj napriek tomu, že nám to zákon neprikazuje.

**Program:**

**Štart:** 13:00 hod. , dĺžka 60 min + 15min (diskusia)

1) Povinná elektronizácia od 18.10.2018 – v čom spočíva?

*komunikácia / predkladanie ponúk / zverejňovanie dokumentácie*

2) Ďalšie možnosti elektronizácie

*administratívna úľava / on-line otváranie ponúk / on-line zasadnutie členov komisie*

3) Nepovinná elektronizácia nízkych hodnôt a jej výhody

*transparentnosť / archivácia / osobný rozvoj zamestnancov / zrýchlenie procesov*

4) Diskusia

**Profil: Martin M.**

4.

**Termín:** 7.7.2020

**Názov:** DNS – efektívne verejné obstarávanie

**Miesto:** On-line webinár

**O akcii:**

Dynamický nákupný systém je veľmi efektívny spôsob ako nakupovať v súlade so zákonom o verejnom obstarávaní. Vďaka tomu, že je počas celého trvania otvorená možnosť kvalifikácie, stáva sa veľmi flexibilným a účinným, pretože neustále dávate priestor novej konkurencii. Samotné vyhlasovanie zákaziek v rámci DNS Vám zaručí rýchlo a efektívne nakupovať potrebný produkt.

**Program:**

**Štart:** 9:00 hod., dĺžka 60 min + 15min (diskusia)

1) O princípoch DNS

*otvorený systém / flexibilná doba trvania / zverejňovanie dokumentov / kategórie*

2) Výhody a nevýhody

*priestor pre konkurenciu / špecifikácia predmetu v rámci CPV pri vyhlasovaní výzvy/ skrátené lehoty*

3) DNS a možnosť využitia katalógu

*výhody katalógu z pohľadu vyhlasovateľa / výhody katalógu z pohľadu účastníka*

4) Diskusia

**Profil: Martin M.**

5.

**Termín:**14.7.2020

**Názov:** Najúspešnejšie typy eAukcií

**Miesto:** On-line webinár

**O akcii:**

Všeobecne je známy jeden typ eAukcie ako dynamická forma hodnotenia ponúk dodávateľov. Je ich ale o mnoho viac. Pokiaľ teda hovoríme o aukciách, nemusíme preto hovoriť o tom istom. Pretože si budeme jednotlivé typy ukazovať na domácich „proebizovských príkladoch“, prevedieme Vás postupne od anglickej reverznej aukcie cez dopyty až po takzvané ticker aukcie. Predstavíme si tak rôzne možnosti vyjednávania.

**Program:**

**Štart:** 9:00 hod., dĺžka 60 min + 15min (diskusia)

1) ERMMA – anglická multipoložková multikriteriálna reverzná aukcia

*mnoho položiek / multikritéria / rôzne typy hodnotenia*

2) RFx Dopyta

*rýchlo / efektívne /viac položiek / multikritéria*

3) NIPPON – japonská ticker aukcia

*ticker / znižovanie ceny / posledný vyhráva*

4) HOLLAND – holandská ticker aukcia

*ticker / zvyšovanie ceny / prvý vyhráva*

5) Diskusia

**Profil: Martin M.**

6.

**Termín:** 21.7.2020

**Názov:** ERMMA vs. Ticker aukcie

**Miesto:** On-line webinár

**O akcii:**

Porovnanie dvoch typov elektronických aukcií z dielne PROEBIZ. Povieme si, ako napríklad môžeme dynamicky súťažiť len jednu položku, alebo ako môžeme kombinovať veľké množstvo položiek s ďalšími necenovými kritériami a mnoho ďalších zákutí týchto dvoch typov aukcií. Rozhodnúť o svojom víťazovi môžete sami.

**Program:**

**Štart:** 9:00 hod., dĺžka 60 min + 15min (diskusia)

1) Charakteristika ERMMA

*mnoho položiek / multikritéria / rôzne typy hodnotenia*

2) Charakteristika NIPPON a HOLLAND

*ticker / jedna položka / najlepšia cena*

3) Existujú pravidlá kedy ktorý typ využiť

*kedy? / prečo? / kombinácie / príklady z praxe*

4) Diskusia

**Profil: Martin M.**